

Джоробаева М.А. ©

Доцент, кафедра бухгалтерского учета и экономического анализа,
Ошский государственный университет, Заведующая отделом магистратуры

КРЕДИТОВАНИЕ АГРАРНОГО СЕКТОРА В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Аннотация

В статье исследуется, что в мировом опыте организации кредитных отношений в аграрном секторе, каждому уровню кредитной системы и конкретному субъекту кредита соответствует своя форма кредитования.

Ключевые слова: банк, кредитные средства, сельское хозяйство, финансы, кредит.

Keywords: a bank, credit funds, agriculture, a finance, a credit.

В условиях развития рыночных отношений, хозяйствующие субъекты аграрного сектора экономики сталкиваются с множеством проблем выживания и функционирования.

Главной из основных проблем, от которого зависит и эффективность производства, и доходность является повышение конкурентноспособности выпускаемой продукции.

Исследование факторов повышения конкурентноспособности продукции аграрного сектора экономики показало, что для успешного развития данной отрасли, необходима государственная поддержка, в части доступа к финансовым ресурсам в форме кредита. Кредитные ресурсы способствуют совершенствованию форм хозяйствования сельских товаропроизводителей, что и позволяет выпускать конкурентноспособную продукцию.

В результате исследования и обобщения опыта организации кредитования аграрного сектора экономики в зарубежных странах, выявлено, что он почти не используется у нас.

Во-первых, это целая система земельных банков, занимающихся долгосрочным кредитом.

Во-вторых, это различные способы краткосрочного кредитования сельского хозяйства, которые последовательно внедрялись в практику по инициативе государства.

В-третьих, это развитие системы кооперативного и мелкого кредита, которая также создавалась с помощью правительства.

В аграрном секторе развитых стран высок уровень привлечения ссудного капитала. Движение ссудного капитала в рамках кредитной системы является неотъемлемой частью товарно-денежных отношений. Роль кредита как стоимостной категории в финансировании сельскохозяйственных производителей особенно возросла в 60-70-е гг. прошлого столетия. В некоторых западноевропейских странах его доля в аграрном капитале приблизилась к 50%.

Характеризуя процесс накопления денежно-ссудного капитала, следует отметить то, что деньги осаждаются только для выдачи ссуды. Это только процесс накопления денег в такой форме, в которой они с помощью кредита, могут в дальнейшем превращены в капитал, то есть происходит трансформация денежного капитала в ссудный капитал. В результате возникают экономические отношения между заемщиками и кредиторами по поводу движения денег на условиях возвратности и платности. К числу стран с наиболее высоким удельным весом заемных средств в основном капитале аграрного сектора относятся Китай, Англия, Германия, Норвегия, Франция. После революции 1949 года в аграрной политике Китая преобладала линия на самообеспечение деревни и изъятие из сельского хозяйства значительных средств (до 70% создаваемого прибавочного продукта) для нужд других отраслей экономики.

В 80-е годы прошлого столетия в Китае стала внедряться система семейной подрядной ответственности, увязывающая оплату труда с конечными результатами производства. Такой государственный подход позволил в значительной степени

мобилизовать производственную активность крестьян, добиться всестороннего и последовательного развития аграрного сектора экономики.

В настоящее время в Китае идет процесс постепенной концентрации земли, в ходе которого встают проблемы возмездности передачи подряда, то есть выплаты компенсации за капитальные вложения в землю, расширение найма рабочей силы. Очень осторожно подходят к земельному рынку.

Особенностью государственной помощи семейным подрядам и фермерам в странах Восточной Азии и Западной Европы в течение многих лет является субсидирование капитальных вложений в эти хозяйства. В частности, в Германии на это расходуется до 20% валового национального продукта.

В Англии доля государственных субсидий составила 30% по плану сельскохозяйственных плановых субсидий и 40% по плану развития сельского хозяйства и садоводства.

Существует также и система дотаций фермерским хозяйствам за счет бюджета. Размер этих дотаций может составить до 40%. Каждая ферма в Англии, считающая себя жизнеспособной, имеет право на получение субсидий от государства. Практически во всех странах Запада сельским товаропроизводителям оказывают огромную финансовую поддержку в виде кредитования и финансирования.

Согласно докладу, «Организации по экономическому сотрудничеству и развитию» (ОЭСР) в 24 ведущих странах мира около 40% своего общего дохода выдают фермерским хозяйствам в виде дотации. Например, субсидии в Норвегии, Финляндии, Швеции занимают около 70% общего фермерского расхода.

В конце 90-х годов 20 столетия и в начале 21 –го века, в странах входящих в ОЭСР, суммарные дотации аграрному сектору экономики составили 273,6 млрд. долларов, то есть 210 долларов на гектар земельных угодий, в том числе в ЕС – 895 долларов.

Во Франции государственный и кооперативный кредит преобладает – удельный вес государственно-кооперативной системы «Кредиагриколь» в кредитной задолженности сельского хозяйства составляет около 90%, примерно такое же положение в Испании.

В скандинавских странах, отличающихся значительным развитием сельскохозяйственной кооперации, основная масса ссудного капитала поступает в сельское хозяйство из кооперативных кредитных учреждений, кредитных касс, ипотечных объединений[1].

Чтобы представить экономическое значение кооперации в обеспечении жизнедеятельности сельского хозяйства зарубежных стран, приведем факт, где на долю кооперативов приходится 30% всех операций по снабжению американских фермеров.

Таблица 1.1.4

Удельный вес кооперативов в агробизнесе развитых стран,% [2].

Страны	Направление деятельности				
	Маркетинг, материально-техническое снабжение	Сбыт			
		молоко	мясо	овощи и фрукты	зерно
США	86	-	20	40	11-45
Канада	59	20-54	7-25	54	15-40
Швеция	99	79-81	60	75	75
Нидерланды	82	35	70-96	-	40-50
Германия	55-60	30	60	-	50-60

В большинстве развитых капиталистических стран кооперативы стали самой массовой организацией фермеров. В Швеции, Дании, Норвегии, Финляндии, Нидерландах,

Японии кооперация охватывает стопроцентно, во Франции и Германии не менее 80% всех сельских производителей.

По данным министерства сельского хозяйства США из каждых 5-ти владельцев товарных ферм четверо вовлечены, по крайней мере, в один из видов кооперации. В систему кооперативных организаций входит 44% ферм с объемом реализации продукции до 20 тысяч долларов в год, 66% ферм с объемом реализации до 100 тысяч долларов в год и 79% ферм с объемом реализации свыше 100 тысяч долларов в год.

В Нидерландах, дающих треть мирового производства крахмала, кооперативные организации обеспечивают основную часть его переработки и сбыта, поставляют на рынок 75% шампиньонов и цветов. Датские кооперативы сбывают 98% пушнины. Кооператоры Дании, Финляндии, Франции, Нидерландов, Швеции обеспечивают 45-50% объема продовольственной продукции на рынках этих стран.[3]

Систему кредитования фермеров в зарубежных странах в разное время составляли законы США: «О федеральных фермерских кредитах» (1916г), «О сельскохозяйственном кредите» (1923), «О сельскохозяйственном маркетинге»(1929г), «О фермерском кредите»(1933г), «О фермерской ипотеке»(1934г), «О фермерском кредите»(1971г), «О сельскохозяйственном кредите» (1987г), «О реформе фермерской кредитной системы» (1996г), которые и составляли правовую основу организации системы фермерского кредита.

Федеральная корпорация по финансированию фермерского кредита выпускает специальные облигации для привлечения свободных средств денежного рынка, на 100% гарантируемые федеральным правительством. Для создания 12 федеральных земельных банков были использованы деньги, специально выделенные правительством. До 1968 года заемные средства государства были полностью возвращены.

В настоящее время система кредитования фермеров (СКФ) состоит из пяти банков (CoBank, AgFirst, AgriBank, Texas, AgBfnk), кредитующих фермеров, которые обеспечивают предоставление фондов 232 локальным ассоциациям заемщиков. Локальные ассоциации занимаются как краткосрочным, так и долгосрочным кредитованием.

Перечисленные выше институты предлагают кредитные ресурсы сельскохозяйственным товаропроизводителям и их кооперативам во всех 50 штатах страны.

СКФ обеспечивает более четверти всех кредитов, используемых американскими фермерами, и является основным источником кредитования покупки недвижимости и деятельности фермерских кооперативов. Деньги для займов СКФ получает под гарантии со стороны Федеральной корпорации по финансированию банков Системы кредитования фермеров (Federal Farm Credit Banks Funding Corporation). Займы СКФ подлежат страхованию Страховой корпорацией системы кредитования фермеров.

Учитывая институциональное отличие сельскохозяйственного кредитования, американские законодатели (в отличие от российских) создали комплекс правовых актов, специально регламентирующих эту кооперативную отрасль экономики.

Кооперативы получали и получают от правительства налоговые льготы. В соответствии с федеральным законом о налогообложении уплата налога должна происходить на одном уровне – кооператива или его члена. Денежные средства, вовлекаемые в кооперативный баланс, не становятся корпоративным доходом, и поэтому и не облагаются налогами. На их деятельность не распространяется антитрестовое законодательство, которое ограничивает горизонтальное слияние, то есть процессы централизации и мобилизации производства и капитала.

Активы Системы кредитования фермеров превысили в 2009 году 150 млрд. долларов[4]. На сегодня 21 кооперативов США вошли в список 100 ведущих компаний пищевой промышленности, которые производят 87% всего реализуемого сухого молока, 64% сливочного масла, 47% твердых сыров[5]. В США, где все долгосрочные кредиты выдаются под залог, размер ссуды не превышает 85% стоимости заемного имущества. В случае неплатежеспособности заемщика кредит выдается только при условии гарантии государства в возвратности не менее 97% полученной суммы. Помимо администрации

сельскохозяйственного кредита, в США в рамках Министерства сельского хозяйства действует Товарно-кредитная корпорация (ТКК), предоставляющая ссуды на строительство зернохранилищ, фермерского жилья, кредитуемая покупку или постройку ферм, зданий; администрация сельской электрификации, авансирующая заемные средства на цели электрификации.

Сдача фермерами продукции под залог государству (в лице Товарно-кредитной корпорации) по гарантированным залоговым ставкам – основной метод системы поддержки цен в США. Фермер имеет право выкупить из залога свою продукцию и продать ее на рынке, если рыночные цены окажутся выше залоговых ставок. Если фермер не воспользуется своим правом выкупа до установленного срока, заложенная продукция становится собственностью Товарно-кредитной корпорации США.

Таким образом, изучив кооперативное движение США, мы заметили, что в отличие от отечественной кредитной кооперации, потребительский и производственные виды кредитования в США дифференцированы. Кредитная кооперация фермеров составляет самостоятельную сферу кооперативной деятельности, что соответствует сущностным качествам этой организации, отличающей от потребительской природой и институциональным содержанием.

Литература

-Статьи из журналов и сборников:

1. Боева Т. Субсидирование и кредитование сельского хозяйства во Франции // Международный сельскохозяйственный журнал.-2002- №7.-С. 31-39.
2. Чупина И.П. Мировой опыт развития сельскохозяйственной кооперации. Журнал «Проблемы современной экономики», 2007.№ 1 (21), С.167-168

- Электронные ресурсы (Ресурсы Интернет):

3. Официальный сайт. Кредитные союзы в США. РФ. Чувашия.2009 URL:<http://www.editcoop.ru>
4. Официальный сайт. Кредитные союзы в США. РФ. Чувашия.2009 URL:<http://www.editcoop.ru>
5. Устиан И. Кооперация развитых стран, Электронный ресурс, 2009, URL:[http://www. finanal. rul](http://www.finanal.rul)